

Untermerzbach, 25.11.2015

Sehr geehrter Außendienst
Sehr geehrter Niederlassungsleiter,

wir möchten Sie heute informieren, dass unser Kunde, die **Firma VRW, mit Sitz in 73529 Schwäbisch Gmünd (Deutschland)**, eine Konservierungslinie 16/5, Baujahr 2012, weiter veräußern möchte, da man entgegen eigener Prognosen, die Anlage nicht entsprechend wirtschaftlich auslasten kann.

Die Konservierungslinie ist bis heute nur 400 Betriebsstunden gelaufen und ist daher absolut neuwertig. Momentan befindet sich die Linie bereits demontiert in einem Lager in Deutschland.

Der Neupreis betrug ca. 620.000,00 EUR.
VRW möchte die gesamte Linie für **375.000,00 EUR** verkaufen.

Der Maschinenverkauf erfolgt direkt über die Firma VRW. Falls Interesse Ihrerseits besteht, werden wir den Kontakt zu VRW herstellen.
Ein Provisionsanspruch gegenüber Rösler besteht nicht – jedwede Forderungen sind direkt mit VRW zu vereinbaren.

Der Wiederaufbau (Montage) kann bei Rösler Deutschland beauftragt werden.
Bei Bedarf bitte Info.

In Frage kommen Projekte bei denen wir mit unseren Neumaschinenpreisen und üblichen Nachlass-Spannen das Budget des Kunden nicht einhalten können. Der Verkauf einer neuen Anlage ist in jedem Falle mit Priorität zu behandeln.

Als weitere Anlage zu diesem Schreiben erhalten Sie noch folgende Unterlagen:

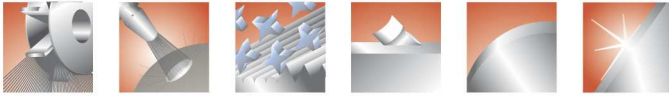
Anlagenlayout
Bilder
technische Beschreibung

Wenn dieses Angebot für Ihre Kunden interessant ist, bitte kontaktieren Sie:

Ronny Paasche
09533 924 701
r.paasche@rosler.com

oder

Vasili Schaermann
09533 924 254
v.schaermann@rosler.com



Untermerzbach, 25.11.2015

Dear Agent,
Dear Branch manager,

today we would like to inform you that our customer, **company VRW, located in 73529 Schwäbisch Gmünd (Germany)**, would like to resell their preservation line 16/5, which we delivered to them in 2012. In contrast to their forecasts, they cannot use the capacity of the machine in an economic way.

The preservation line runs up to now only 400 operation hours; therefore it is almost new.
At the moment the line is disassembled and stored in a warehouse in Germany.

The original selling price was 620.000,00 EUR.
Company VRW wants to resell it for **375.000,00 EUR.**

The sale has to be handled directly with company VRW. In case you should be interested in reselling this line, please contact us and we will make contact.

There is no claim for commission towards Rösler– such claim have to be agreed directly with company VRW.

The assembly (installation) can be ordered at Rösler Germany.
If this is required, please inform us.

Possible projects for the sale of this preservation line, are projects where we cannot keep the budget of the customer with our usual selling prices and discount range.
The sale of a new machine has to be handled with priority in any case.

In addition to this attachment you will receive the following files:

Machine drawing
Pictures
Technical description

If this is interesting for your customer, please contact:

Ronny Paasche
+49 9533 924 701
r.paasche@rosler.com

or

Vasili Schaermann
+49 9533 924 254
v.schaermann@rosler.com